



PROGRAMA DE SOCIO EUROPEO EDGE

INTRODUCCIÓN AL PROGRAMA EDGE

Panasonic Toughbook y Toughpad ofrecen un rendimiento, confiabilidad y seguridad líder en el mercado con una de las más bajas medidas.

Además, continúa desarrollando su ecosistema Handheld para ofrecer nuevos productos, servicios y oportunidades para sus distribuidores partners que ayudan a maximizar el éxito de ventas, así como la satisfacción y retención de sus clientes.

Panasonic presenta Edge, un nuevo programa para socios de Panasonic centrado en el mercado de ruggedizados HandHeld. Edge ha sido construido desde cero para ofrecer soporte únicamente a distribuidores y ISV (proveedores de servicios de Internet) que suministran soluciones completas de ruggedizados Handheld a especialistas en mercados verticales como por ejemplo los de movilidad, logísticas y todos aquellos verticales que encajen en los criterios del programa.

El programa Edge equipa a los distribuidores de Panasonic con un paquete de herramientas con beneficios y soporte de productos para ayudarles a diseñar, posicionar y entregar dispositivos Handheld rentables y totalmente resistentes, en definitiva, soluciones con el menor coste total de la propiedad, en la industria.

Las ventajas del Programa Edge

Los socios Certificados y Premier estarán claramente identificados en el mercado por su profundo conocimiento de la cartera de productos y accesorios ruggedizados Handheld de Panasonic

Productos del Programa que califican

El programa Edge está diseñado alrededor del líder actual y futuro, de la clase de dispositivos ruggedizados handheld como los FZ-T1 y FZ-N1, sus periféricos asociados y sus paquetes de garantía.



Únete al programa Edge

El programa Edge tiene tres niveles y la calificación es sencilla. Regístrate hoy en :
<http://business.panasonic.co.uk/computer-product/become-a-partner/new-partner-registration>.

		Registered	Certified	Premier
Qualification Criteria	Physical location accessible to customers and telephone support	Y	Y	Y
	Registered on partner portal with up to date details	Y	Y	Y
	Business plan including sales target	N	Y	Y and 100% previous year's sales achievement
	Annual Business Review	N	Y	Y
	Handheld Toughbook Champion ²	N	Y (1 or more)	Y (2 or more)
	Purchase NFR Handheld Demo units	N	Y (2 of each)	Y (6 total)
Benefits	Deal registration	Y	Y	Y
	Access to our dedicated partner portal	Y	Y	Y
	Receive our quarterly channel newsletter	Y	Y	Y
	Access to sales and marketing assets	Y	Y	Y
	Online sales training and webinars	Y	Y	Y
	Handheld Pre-sales technical support	Y	Y	Y
	Apply for loan units for registered deals	Y	Y	Y
	Eligible for marketing development funds (MDF)	N	Y	Y
	Invitation to channel events	N	Y	Y
	Edge Partner certificate	N	Y	Y
	Edge Partner logo for merchandising	N	Y	Y
	Edge co-branded materials	N	Y	Y
	Handheld Leads	N	Y	Y
	Marketed on Panasonic website	N	Y	Y
	Exclusive marketing promotions	N	N	Y
Dedicated Sales Engineer	N	N	Y	

Con fallos de tasas seis veces más bajas que el promedio de la industria 1 y un 3 en la escala de satisfacción del cliente líder en el mercado, puede llevar con confianza las soluciones de Toughpad a sus clientes más valiosos.

1 En comparación con los promedios de la industria. IDC White paper compre ahora, ahorre más tarde: el caso de negocios para dispositivos robustos por Tom Mainelli, noviembre de 2016

2 La calificación se obtiene al aprobar el número requerido de cursos en Toughbook University. La certificación Edge Champion requiere prescripción específica para dispositivos de mano cursos a tomar y aprobar.

3 Según 2017 VDC Research Group, Inc. "Requisitos de servicio profesional y satisfacción del cliente". Informe Final de Investigación: Resultados de Europa
Práctica móvil e inalámbrica de David Krebs, Director.
Copyright 2018 Panasonic Soluciones de productos de computadora.
Los beneficios del nivel de socio son discretionales, pueden variar según la región y están sujetos a elegibilidad.