

# Tu guía completa a la Toughbook Engage Programa de Socios



**TOUGHBOOK**

**TOUGHPAD**

# Bienvenido al Toughbook Engage Programa de Socios

Panasonic Toughbook y Toughpad brindan un rendimiento y confiabilidad líderes en el mercado y seguridad con el costo total de propiedad (TCO) más bajo en computación móvil.

Combinado con las capacidades integrales de Panasonic en soporte, servicios y software, Toughbook y Toughpad ha creado una gran cantidad de alto margen en oportunidades de solución para nuestros socios de canal.

Cumpliendo esas oportunidades y apoyando a los clientes es un papel vital para usted: el cliente de Panasonic comunidad de socios con experiencia.

También eres clave para expandir el alcance de nuestros productos en nuevos territorios y mercados verticales.

Para apoyar esta valiosa asociación, invertimos en nuevos productos y servicios para la creación de márgenes basados en sus Comentarios: hardware y software de terceros certificados y productos y accesorios personalizados a medida, todo respaldado por un soporte interno especializado.

## Más rápido. Más suave Más fácil.

### El portal de socios de Engage

El apoyo diario completo se proporciona a través del portal de socios Engage, totalmente integrado con nuestro programa propio de construcción de leads, el portal es una herramienta clave en la gestión y crecimiento de su negocio Panasonic.

- Gestión integrada de clientes potenciales: significa que escuchará acerca de nuevas oportunidades más rápido, dándole más tiempo a la hora de actuar.
- Tablero intuitivo en tiempo real: su Panasonic un resumen de ventas, gestione todas sus ofertas en un lugar desde el registro hasta la finalización.
- Notificaciones y alertas: rastrea tus actividades claves de Panasonic.
- Servicio de asistencia interno: póngase en contacto con nosotros siempre que lo desee y resuelva cualquier problema de inmediato.
- Los últimos recursos en línea - formación, seminarios web e información del producto. Los materiales están diseñados para proporcionarle todo lo que necesita saber. La gama más vendida de Toughbook y de Panasonic.

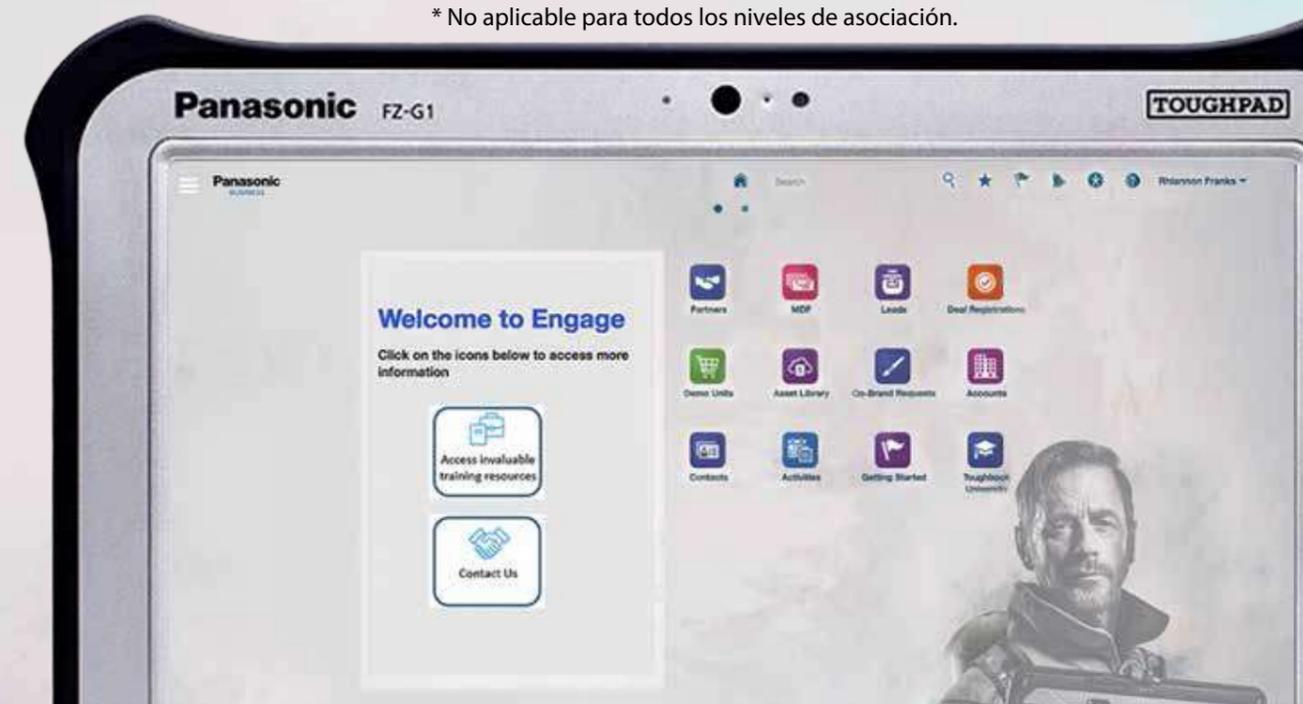
### Portal de socios

Ayudándote a vender de forma más efectiva y por lo tanto el fortalecimiento su posición como un confiable asesor de sus prospectos y clientes.

## Nuevo portal. Nuevas características.

- Acceso a mensajes, formación y noticias - rápido.
- Descargar materiales de marketing incluyendo folletos, especificaciones. Hojas, libros blancos, casos de estudio y presentaciones para ayudarte a vender.
- Solicite folletos y especificaciones de marca compartida aprobados por Panasonic: Hojas para promocionar Toughbook y Toughpad.
- Beneficiarse de la generación de plomo precalificada
- Solicitar y reclamar fondos de desarrollo de marketing (MDF) \*
- Dispositivos de demostración con descuento y solicitudes de préstamo.
- Registro de tratos más rápido y gestión de tratos.
- Panel de control en tiempo real con fácil acceso a elementos de acción
- Toughbook University - un centro de cursos en línea para ayudarte a aumentar tus conocimientos

\* No aplicable para todos los niveles de asociación.



# Cinco niveles de socio, adaptados para usted

Gracias a una nueva plataforma en la nube de última generación, aumentar sus ingresos a través de las ventas de los toughbook y las tablets, con el proveedor líder en el mercado de Europa de ruggedizados, nunca han sido tan fáciles

El programa de socios de Toughbook Engage ofrece cinco niveles de partnership, cada uno diseñado para alinearse estrechamente las capacidades y experiencia de su negocio, apoyándose en una serie de beneficios.

**OFFICIAL DISTRIBUTOR**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

Una gama de beneficios y recompensas que permiten a nuestros distribuidores oficiales apoyar a sus resellers de Toughbook de forma más contundente y efectiva.

**PREMIER PARTNER**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

Con base en el compromiso de ventas, en la planificación comercial y la planificación de marketing conjunta, tendrá acceso a una amplia gama de herramientas y beneficios. Recuerde, deberá promocionar activamente los productos adecuados en línea y mantenerse al día con la capacitación de Toughbook University.

**REGISTERED PARTNER**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

Nivel de asociación de nivel de entrada para Toughbook y Toughpad revendedores. Acceso a los beneficios del programa estándar y al portal. Herramientas y una gran manera de empezar!

**CERTIFIED ISV**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

Los ISV certificados se benefician de la completa prueba e integración de Panasonic. Su software en sus dispositivos para la entrega de soluciones sin problemas. A los consumidores. Esto abre un mundo de nuevas oportunidades de venta. A través de los socios de canal paneuropeos de Panasonic respaldados por Soporte de Panasonic para su solución.

**ISV PARTNER**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

Toda una serie de beneficios para los ISV que buscan trabajar con Panasonic. Simplemente póngase en contacto con nosotros para obtener más información sobre la estrategia única en asociaciones de ofertas.

# Una gran cantidad de beneficios:

BENEFICIOS	REGISTERED PARTNER TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME	PREMIER PARTNER TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME	ISV PARTNER TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME	CERTIFIED ISV TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME
Acceso al portal de socios de Engage para una gran cantidad de Herramientas y materiales de ventas y marketing.				
Comunicación regular, incluido el último producto Lanzar información por delante del mercado.				
Crear materiales de marketing y ventas de marca compartida				
Beneficios por el registro de oportunidades de venta conjunta				
Correo electrónico de bienvenida incluyendo el resumen del programa y certificado				
Acceso a formación online de productos y webinars.				
Acceso a leads calificados				
PR conjunta y video estudio de caso de apoyo para la promoción de nuestras soluciones conjuntas y nuestros clientes ganados				
Unidades de demostración con descuento para préstamo, compra y pruebas.				
Equipa tu sala de exposición de clientes con marca compartida POS y unidades de demostración.				
Soporte para eventos y ferias comerciales				
Acceso a ventas, marketing y ventas de Panasonic ejecutivos de ingeniería				
Promoción de su negocio en nuestra página web.				
Oportunidad de solicitar fondos de desarrollo empresarial para actividades conjuntas de marketing y generación de leads.				
Placa oficial del compañero.				
Promociona tus soluciones a través de sesiones de formación, aprendizaje electrónico y seminarios web para el personal de Panasonic, socios, usuarios finales y prospectos.				
Soporte interno, socio y usuario final. Panasonic eventos.				
Acceso a nuestro SDK (Kit de Desarrollo de Software) y API (interfaz de programación de aplicaciones).				
Alto nivel de soporte de ingeniería.				
Oportunidad para nuestros equipos de ventas Panasonic y Socios para promover o revender su software como parte de nuestra solución.				

© Tenga en cuenta que los beneficios de nivel de socio son discretionales

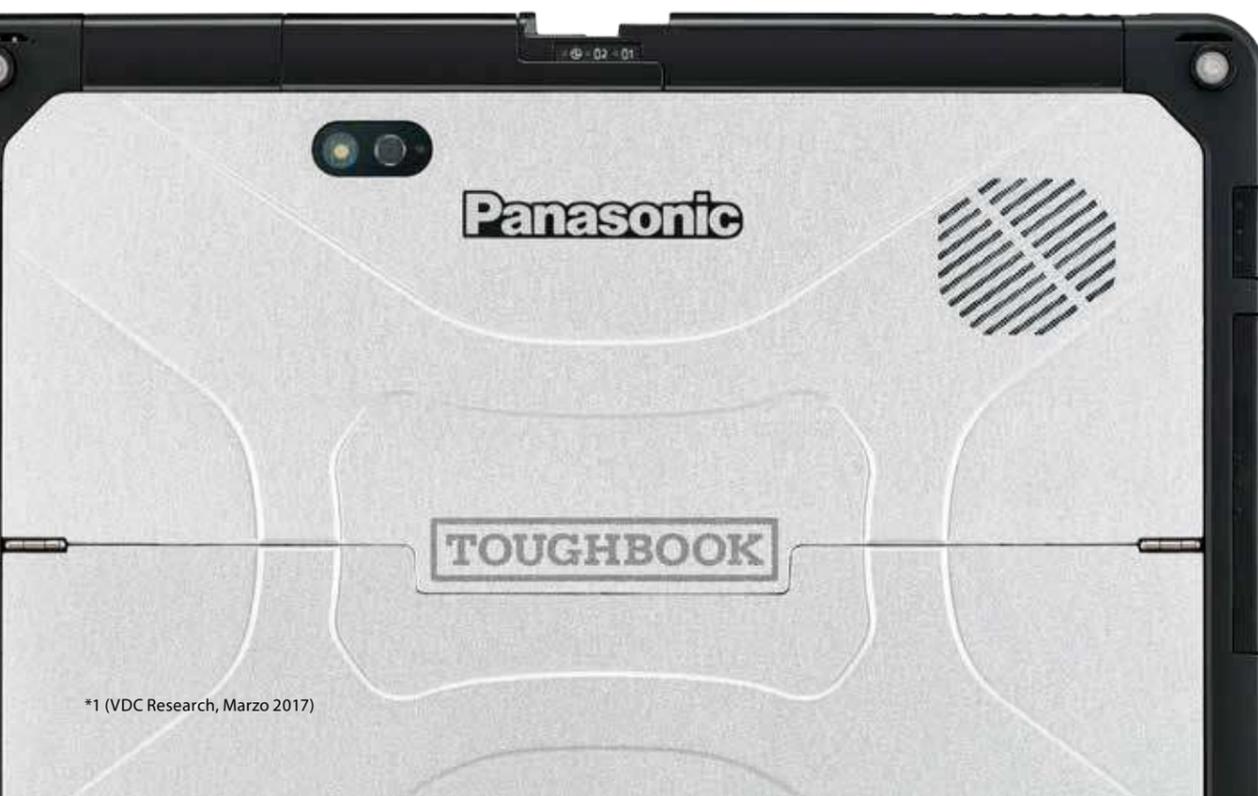


## ¿Porqué Panasonic?

Los dispositivos Toughbook y Toughpad ayudan a las organizaciones a desempeñarse en los entornos más desafiantes. Los profesionales del sector de la movilidad pueden acceder a datos y aplicaciones en cualquier lugar, en diferentes sectores, entre ellos, automotriz, construcción, defensa, servicios de emergencia, logística, comercio minorista, transporte y servicios públicos.

## El principal fabricante de computación móvil resistente de Europa

Panasonic Toughbook incrementó aún más su robusta participación en el mercado de portátiles en 2016 con un 67% de las ventas, mientras que la gama de tabletas Toughpad continuó liderando el mercado de tabletas resistentes con un 56% de las ventas. La expansión de la empresa en el robusto mercado de dispositivos portátiles se aceleró con un crecimiento interanual del 176%. \*



Con tasas de fracaso seis veces más bajas que el promedio de la industria y puntajes de satisfacción del cliente líderes en el mercado \*, usted puede con confianza. Lleve las soluciones de Toughbook a sus clientes más valiosos.

\*1 (VDC Research, Marzo 2017)

\*2 According to 2010 VDC Research Group, Inc. "Professional Service Requirements and Customer Satisfaction". Final Research Report: EUROPE RESULTS – Mobile & Wireless Practice by David Krebs, Director.

**ENGAGE**  
TOUGHBOOK PARTNER PROGRAMME

**Panasonic**  
BUSINESS

### El portal de socios Engage

Ayudándole a vender más efectivamente y así fortalecer su  
posicionarse como un asesor de confianza para sus prospectos y clientes.

**TOUGHBOOK**

**TOUGHPAD**

