

Introducción

El propósito de esta guía es mostrar el procedimiento a seguir para registrar una oportunidad de negocio en la consola partner de **Watchguard**.

El registro de oportunidades permite a un partner “proteger” una operación de cierta magnitud y tener acceso a descuentos y precios especiales frente a otros competidores.

Requisitos

Una operación debe ser registrada en los siguientes casos:

Los equipos a presentar pertenecen a las gamas **M370, M440, M470, M570, M670, M4600, M5600**.

- Si la operación no está registrada y alguno de estos equipos está presente **NO** recibirá descuentos.

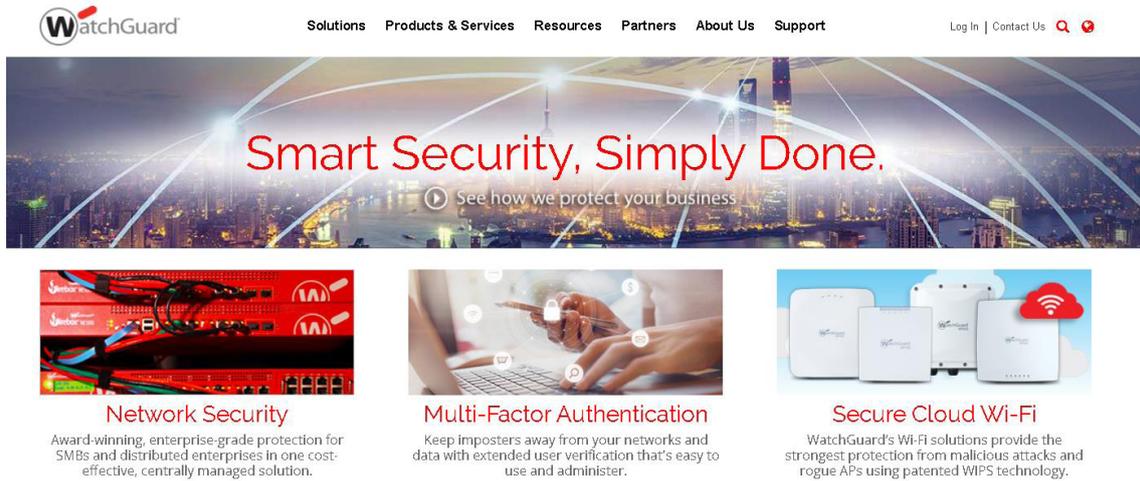
Una cantidad alta de equipos de gama **M270, T70, T55/T55W, T35/T35W, T15/T15W**.

- Ejemplo: M270 → 4 und, T70 → 4 und
- Si se requiere de precios más competitivos (fuera de las promociones) y la operación no está registrada **NO** tendrán acceso a ellos.

Procedimiento

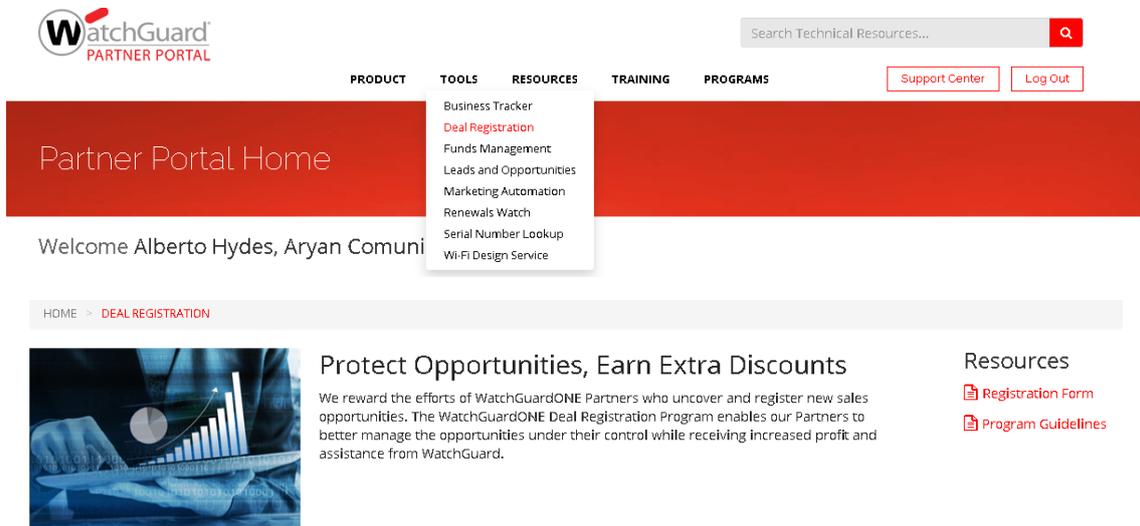
Paso 1.

Accede a su cuenta de Watchguard a través de la dirección: <https://www.watchguard.com/>



Paso 2.

Desde la sección **Tools** ve al apartado **Deal Registration**, en la pestaña que se abrirá haz clic en el enlace **Deal Registration Form**.



As Simple as It Seems

Registering a deal is a simple process. Just go to the [Deal Registration Form](#) and answer a few questions. A WatchGuard sales representative will get back to you quickly to lock in your opportunity. Approval of a Deal Registration application will provide you with a discount that is based upon the value of the product that is registered.

- ▶ \$5,000 to \$9,999 receives a 5% discount*
- ▶ \$10,000 to \$14,999 receives a 10% discount*
- ▶ Over \$15,000 receives a 15% discount

Paso 3.

Rellena los datos necesarios para el registro de la operación, una vez rellenados haz clic en Add products.

[Add Products](#)

* Indicates required field

Company Information

Company *	<input type="text"/>	Industry	<input type="text" value="--None--"/>
Annual Revenue	<input type="text"/>	Website	<input type="text"/>
Purchase Timeframe	<input type="text" value="--None--"/>	Number of Employees	<input type="text" value="--None--"/>
Number of Sites	<input type="text"/>		

Contact Information

First Name *	<input type="text"/>	Last Name *	<input type="text"/>
Title	<input type="text"/>	Purchasing Role	<input type="text" value="--None--"/>
Country *	<input type="text" value="--None--"/>	State/Province *	<input type="text" value="--None--"/>
Street	<input type="text"/>	City	<input type="text"/>
Zip/Postal Code	<input type="text"/>	Email *	<input type="text"/>
Phone	<input type="text"/>	Mobile	<input type="text"/>
WatchGuard Marketing Opt-Out <input type="checkbox"/>			

Pre-Sales Information

Current UTM/Firewall Solution	<input type="text"/>	Current UTM/Firewall Renewal Date	<input type="text"/>
Current Wireless Solution	<input type="text"/>	Current Endpoint Solution	<input type="text"/>
Current MFA Solution	<input type="text"/>		

[Add Products](#)

Paso 4.

Una vez introducidos los equipos correspondientes haz clic en Save. La oportunidad quedará registrada en tu cuenta. Podrás revisarla en el apartado Tool/Leads and Oportunities.

Add Products ✕

Please identify the End User's Products of Interest below by entering the Family, SKU/Product Name and Quantity. If you need assistance finding the SKUs necessary, use the link below to access the Product List.

Once complete, click Convert and this Lead will be reviewed and Converted to an Opportunity for you. You will be alerted when the conversion process is complete.

Preferred Distributor

Aryan Comunicaciones

Expected Close Date

[Click here for SKU lists](#)

#	Product Family *	Product *	Quantity *
1	<input type="text" value="Firebox Tabletop Appliance"/>	<input type="text" value="SKU or Product Name"/>	<input type="text" value="Quantity"/>

[Add Row](#)[Delete Row](#)

* Indicates required field

Save

Cancel