



Areyan

VALUE ADDED SOLUTIONS

**Apresentação
da Empresa
2026**

Fundação
1994



Empregados
65



Fornecedores

Número limitado
Objetivo: Sempre o n.º 1



Faturação

2025: 38M €
F(26): 50M €



Delegações

Madrid - Barcelona - Valência -
Lisboa - LATAM



Soluções

Orientado para a solução
de ponta a ponta



Serviços Profissionais

- Formação
- Certificação
- Pré-venda
- Pós-venda
- S. Profissionais

LATAM

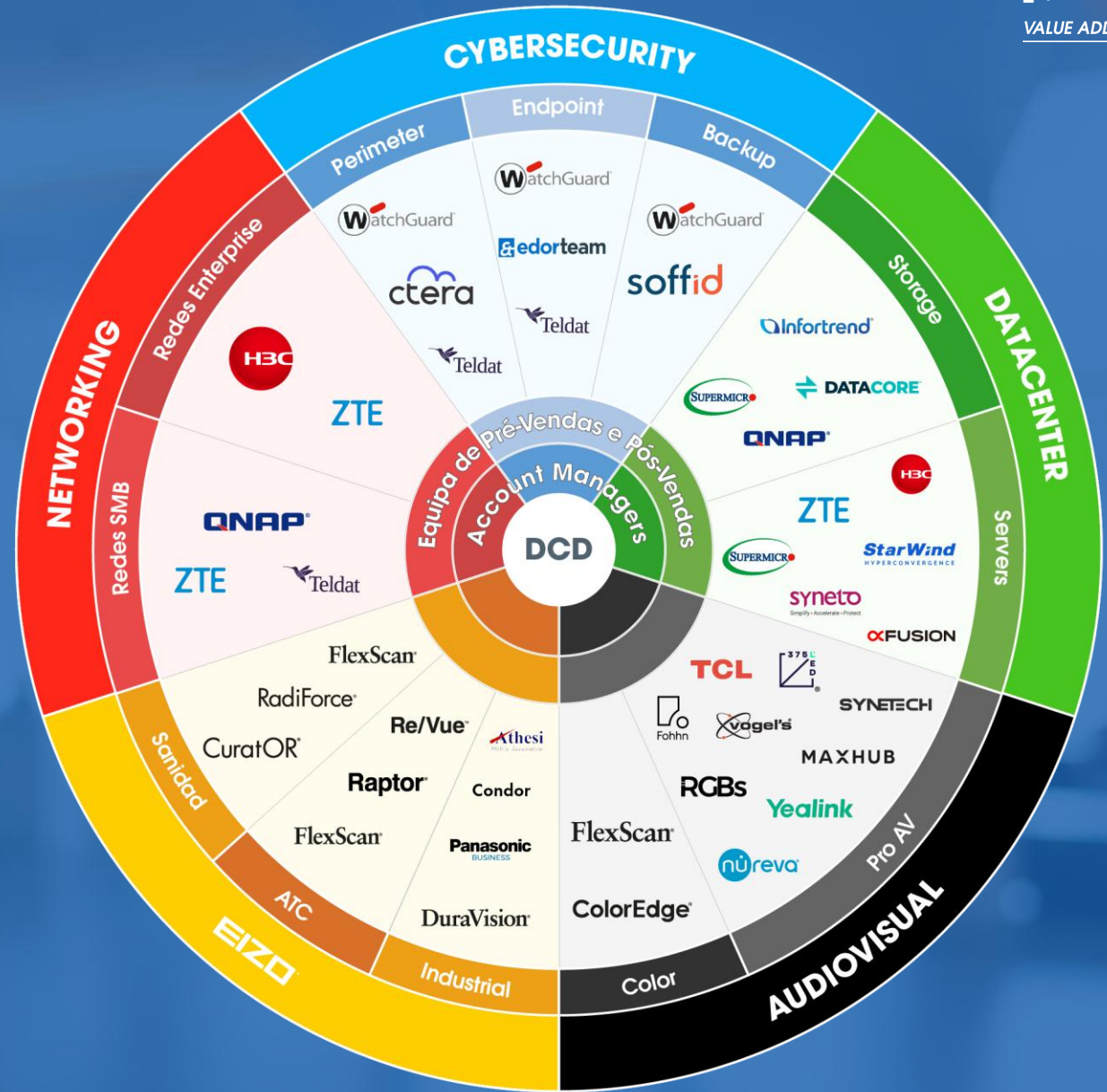
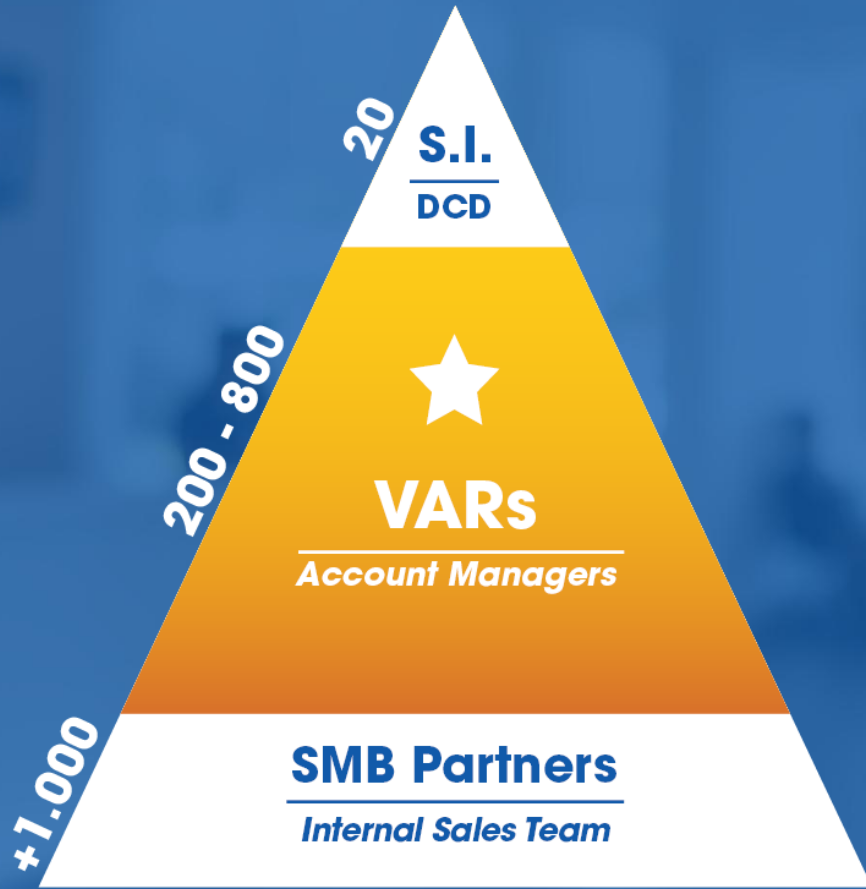


IBERIA



Aryan Ecosystem

Parceiros Alvo





Organização Comercial e Desenvolvimento de Negócios



Equipe Comercial

- Diretor Comercial de Divisão
- Gerente de Contas
- Vendedor Interno

Equipe de Pré-venda

- Diretor de Pré-venda
- Pré-venda Nível 2
- Pré-venda Nível 1

Equipe de Pós-venda

- Pós-venda Nível 2
- Pós-venda Nível 1

Equipe de Back Office

- Assistente Comercial
- Dept. Financeiro
- Dept. Logístico
- Renovações
- Dept. Operações
- Dept. Compras
- Dept. Marketing

Mercados Verticais





Suporte Técnico - Bolsa de Horas

Serviço técnico centrado em todas as actividades que exigem qualificação e assistência técnica.



Consultoria

Um serviço de aconselhamento profissional que ajuda as organizações a atingir os seus objectivos e a satisfazer as suas necessidades.



Formação à medida

Serviço de formação à medida, adaptado às necessidades dos nossos clientes.



Chave na mão

Serviço com o qual estamos envolvidos desde as primeiras fases do projeto.



Pacote de serviços - Workbox

Pacotes de serviços que podem ser implementados remotamente ou no local.

ARYAN COMUNICACIONES, S.A.

MADRID – BARCELONA – VALENCIA – LISBOA – LATAM