



Areyan

VALUE ADDED SOLUTIONS

**PRESENTACIÓN
CORPORATIVA
2026**

Fundación

1994



Empleados

65



Facturación

2025: 38M €
F(26): 50M €



Proveedores

Número Limitado
Objetivo: Ser su N°1



Delegaciones

Madrid – Barcelona – Valencia –
Lisboa – LATAM



Soluciones

Orientación a Soluciones
End-to End



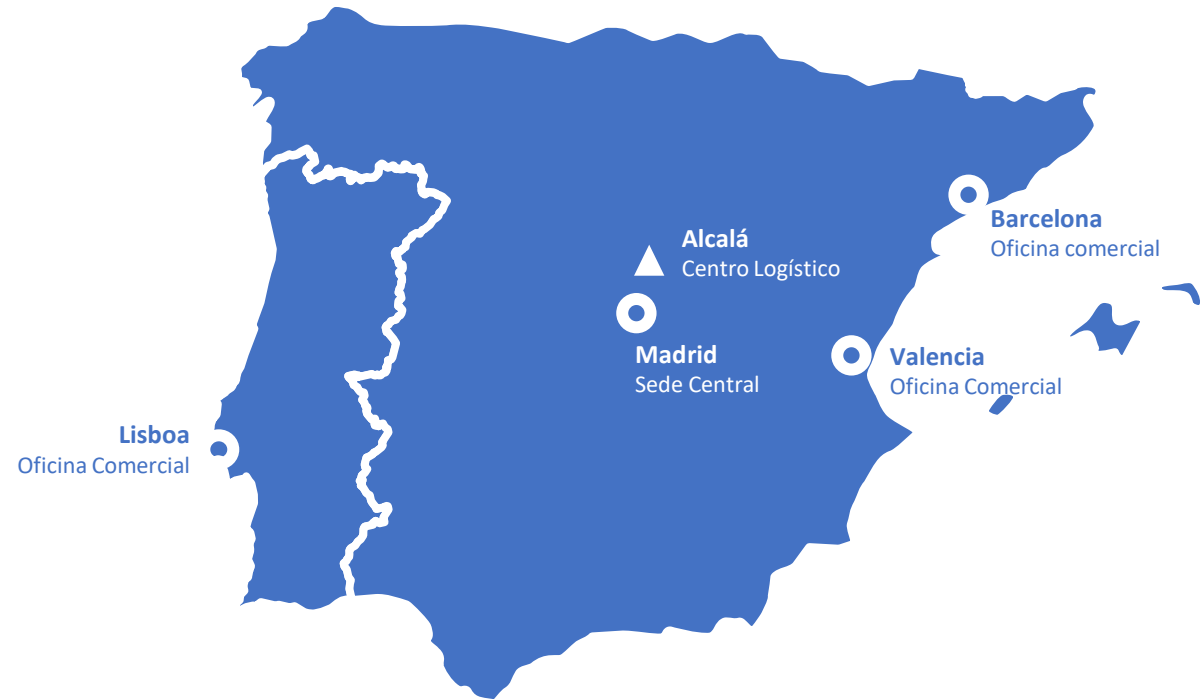
Servicios Profesionales

- Formación y Certificación
- Preventa
- Postventa
- S. Profesionales

LATAM

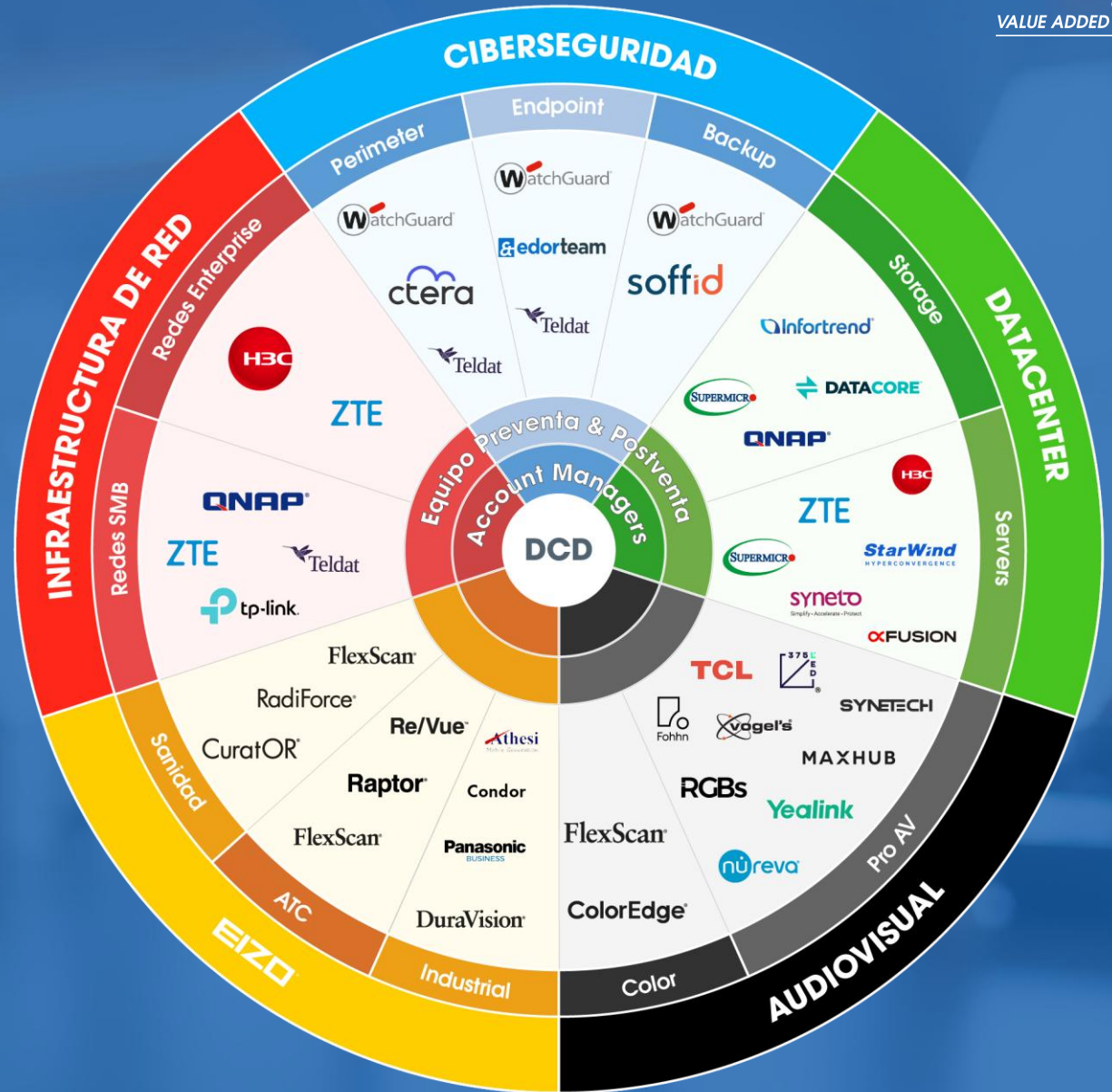
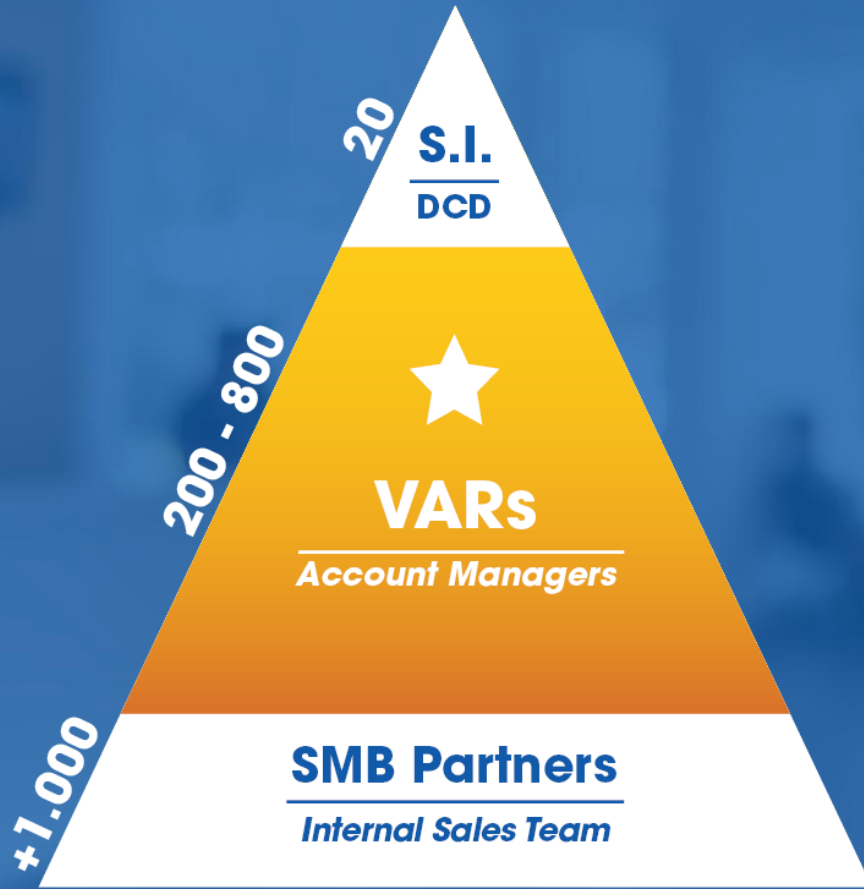


IBERIA



Ecosistema de Negocio

Partners Objetivo



Modelo de desarrollo de Canal



Organización Comercial y Desarrollo de Negocio



■ Equipo Comercial

- Director Comercial División
- Account Manager
- Comercial Interno

■ Equipo Preventa

- Director Preventa
- Preventa Nivel 2
- Preventa Nivel 1

■ Equipo Postventa

- Postventa Nivel 2
- Postventa Nivel 1

■ Equipo Back Office

- Asistente Comercial
- Dept. Financiero
- Dept. Logístico
- Renovaciones
- Dept. Operaciones
- Dept. Compras
- Dept. Marketing



Soporte Técnico - Bolsa de horas

Servicio técnico enfocado a todas aquellas actividades que requieran de una cualificación y asistencia técnica.



Consultoría

Servicio de asesoramiento profesional que ayuda a las organizaciones a alcanzar los objetivos y consecución de sus requisitos.



Formación a medida

Servicio de formación a medida adaptado a las necesidades de nuestros clientes.



Llave en mano

Servicio con el que nos involucramos desde las fases iniciales del proyecto.



Paquete de servicios - Workbox

Servicios empaquetados que se pueden desplegar en modalidad remota o in-situ.

ARYAN COMUNICACIONES, S.A.

MADRID – BARCELONA – VALENCIA – LISBOA – LATAM