



**Areyan**

**VALUE ADDED SOLUTIONS**

---

**PRESENTACIÓN  
CORPORATIVA  
2025**

---

## Fundación

1994



## Empleados

65



## Facturación

2024: 32M €  
F(25): 45M €



## Proveedores

Número Limitado  
Objetivo: Ser su N°1



## Delegaciones

Madrid – Barcelona – Valencia –  
Lisboa – LATAM



## Soluciones

Orientación a Soluciones  
End-to End



## Servicios Profesionales

- Formación y Certificación
- Preventa
- Postventa
- S. Profesionales

# Nuestras oficinas

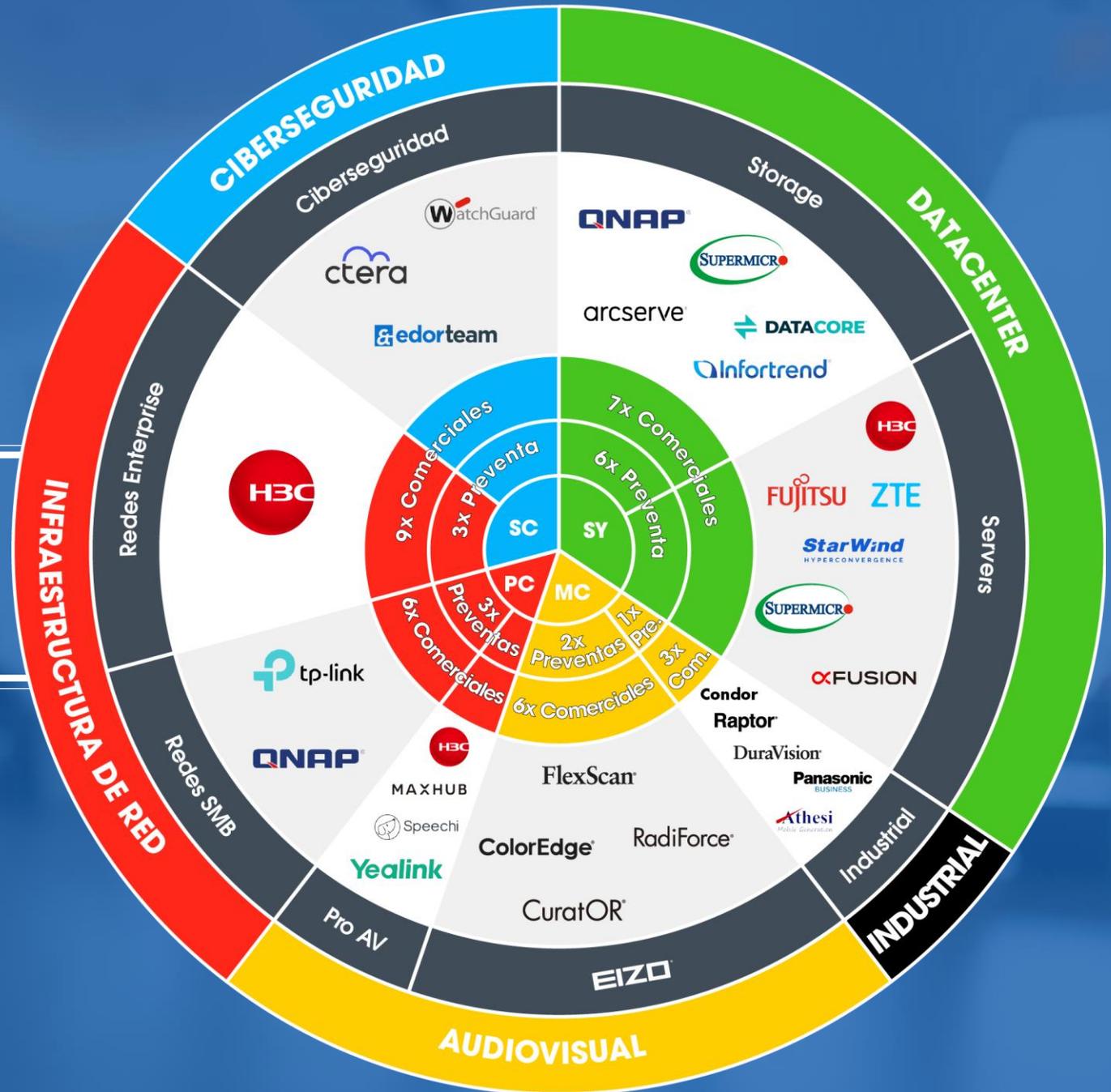
## LATAM



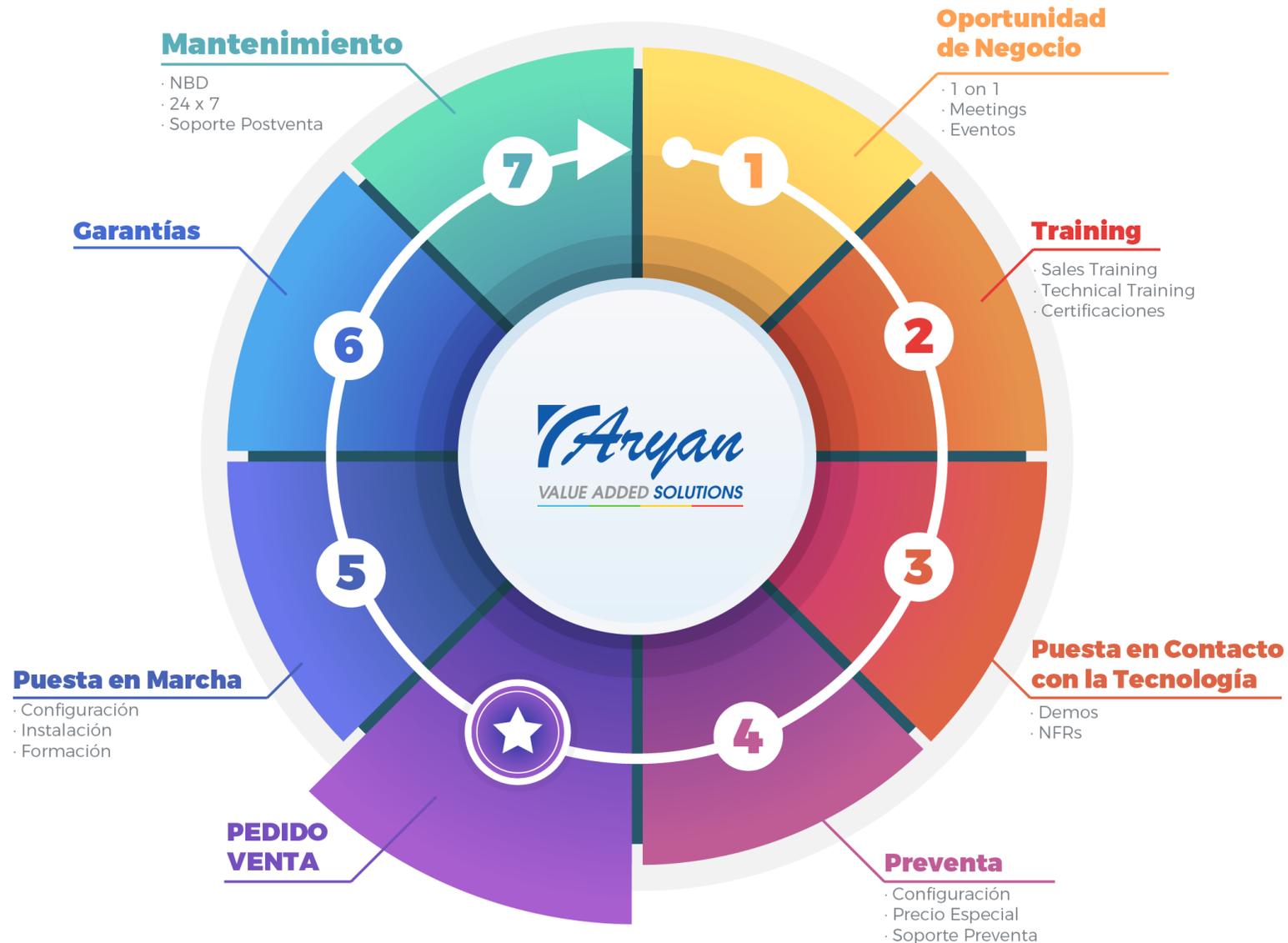
## IBERIA



# Ecosistema Aryan



# Modelo de desarrollo de negocio



# Organización Comercial y Desarrollo de Negocio



**■ Equipo Comercial**

- Director Comercial División
- Account Manager
- Comercial Interno

**■ Equipo Preventa**

- Director Preventa
- Preventa Nivel 2
- Preventa Nivel 1

**■ Equipo Postventa**

- Postventa Nivel 2
- Postventa Nivel 1

**■ Equipo Back Office**

- Asistente Comercial
- Dept. Financiero
- Dept. Logístico
- Renovaciones
- Dept. Operaciones
- Dept. Compras
- Dept. Marketing

# Mercados Verticales





## Soporte Técnico - Bolsa de horas

Servicio técnico enfocado a todas aquellas actividades que requieran de una cualificación y asistencia técnica.



## Consultoría

Servicio de asesoramiento profesional que ayuda a las organizaciones a alcanzar los objetivos y consecución de sus requisitos.



## Formación a medida

Servicio de formación a medida adaptado a las necesidades de nuestros clientes.



## Llave en mano

Servicio con el que nos involucramos desde las fases iniciales del proyecto.



## Paquete de servicios - Workbox

Servicios empaquetados que se pueden desplegar en modalidad remota o in-situ.

# ARYAN COMUNICACIONES, S.A.

MADRID – BARCELONA – VALENCIA – LISBOA – LATAM