

## Nota de Prensa

### Aryan presenta su programa de partners en colaboración con Sun Microsystems

*El programa de partners, presentando por Aryan, pretende convertirse en un programa de fidelización dirigido a aquellos partners "top", comprometidos con Sun Microsystems y Aryan comunicaciones.*



**Madrid, 1 Junio de 2009.** Aryan presenta el nuevo programa orientado a los partners que conjuntamente trabajan con Aryan Comunicaciones y Sun Microsystems. Se trata de ofrecer una serie de ventajas especiales para aquellos resellers que se hayan certificado en el mismo.

Desarrollado conjuntamente por Aryan y Sun, ofrece beneficios exclusivos. Algunos de estos servicios se enmarcan dentro de diversas áreas tales como la financiación, márketing, servicios, logística, productos... que hacen que el programa adquiera un valor añadido.

Algunas de las principales ventajas que se amplían mediante el programa de partners son: Las seed units (Una vez se ha adquirido la primera unidad, todos los partners de Aryan Comunicaciones, disponen de hasta 3 unidades adicionales con un descuento especial del 10% sobre el precio), el CPD Sun (para que todos aquellos partners que lo deseen puedan disponer de la sala de máquinas de Sun con asistencia de personal técnico especializado, permitiéndoles realizar test de producto y/o demos), el equipo de telemárketing de Sun (un equipo de telemarketing dedicado a la generación de leads en cliente final) o un programa de rebates de hasta un 1% de las compras trimestrales del partner.

Otro de sus principales atractivos es el Sun Global Financial Services, por el cual Aryan pone en disposición de todos sus partners los servicios financieros de Sun Microsystems. Este servicio le ofrece gestión de tesorería, gestión de cambios tecnológicos y el diseño de estrategias contables.

También pone en marcha una serie de mecanismos para garantizar la satisfacción del cliente. Los miembros adscritos al programa tendrán acceso preferencial a la formación técnica que Sun Microsystems imparte. Además de ello, podrán disfrutar de promociones especiales dentro del programa de incentivos de Aryan.

El partner interesado en formar parte del SAP program (Sun Authorized Partner program), deberá dar una serie de pasos previos cumplimentando unos requisitos necesarios para lograrlo. El primero de ellos es el desarrollo de su plan de negocio, para explorar aquellas áreas en las que se puede colaborar para desarrollar oportunidades de negocio. Posteriormente se necesita una certificación técnica y formación comercial asistiendo a un curso tanto técnico como formativo que Sun Microsystems ofrece de los productos comercializados por Aryan Comunicaciones. Por último tendrá que formalizar el contrato con Aryan comunicaciones, que reconoce que el partner ha superado todos los requisitos necesarios para formar parte del SAP program.



---

## Nota de Prensa

### **Acerca de Aryan Comunicaciones**

Aryan Comunicaciones mayorista informático distribuye en España y Portugal una completa oferta de productos. Su estrategia se basa en apostar por la especialización en marcas concretas y de reconocido prestigio en el mercado internacional. Aryan a través de sus delegaciones comerciales de Madrid, Barcelona y Valencia cumplen como objetivo atender localmente a los clientes, y su apuesta a nuevas tecnologías ha convertido el Portal Web [www.aryan.es](http://www.aryan.es) en una herramienta diaria de trabajo del canal de distribución. Aryan también apuesta por la formación Técnica y Comercial para acercar al reseller las últimas novedades de la mano de los propios fabricantes.

### Contacto de prensa:

Alberto David Rodríguez Sastre

Aryan Comunicaciones, S.A.

Teléfono: 91 6574851

Email: [prensa@aryan.es](mailto:prensa@aryan.es)